

# SUCCESS STORY

**TEAMWORK**  
Way of PERFORMANCE

Komplexe Angebote mit  
TW Solutions DocBuilder



## Aebi Schmidt Group

2'830  
Mitarbeitende

90 Länder  
Vertriebspartner

14 Werke  
über 100'000m<sup>2</sup>  
Produktionsfläche

## AUSGANGSLAGE

Bei der Aebi Schmidt Group werden jährlich über 5'000 Angebote generiert, die eine enorme Vielfalt an Produktvarianten, unterschiedlichen Produkten und Verkaufseinheiten abdecken und diverse geographische Anforderungen erfüllen müssen. Trotz dieser Komplexität war bislang keine Integration in SAP gegeben, was zu doppelter Datenerfassung, geringer Kontrolle und begrenzten Anpassungsmöglichkeiten führte.

Die lokalen Verkäufer wünschten sich individualisierte und leicht anpassbare Angebote, die auf Sales Distribution (SD) Angebotsdaten basieren und ohne Entwicklerunterstützung modifiziert werden können.

Angesichts dieser Anforderungen entschied sich die Aebi Schmidt für den DocBuilder von TeamWork. Dieses Tool bietet eine komplette SAP-Integration, grosse Kontrolle und Flexibilität bei der Angebotserstellung und Vorlagenanpassung.

## Aebi Schmidt auf einen Blick

Die Aebi Schmidt Group ist ein globaler Anbieter von intelligenten Lösungen für saubere und sichere Verkehrsflächen sowie die Bewirtschaftung anspruchsvollen Gelände. Mit Hauptsitz in der Schweiz ist die Unternehmensgruppe in Schlüsselmärkten weltweit präsent, darunter Europa, Nordamerika und China. Aebi Schmidt bietet eine breite Palette von Produkten an, darunter Kompaktkehrmaschinen, Schneepflüge und Streugeräte. Unter dem Dach der Aebi Schmidt Group sind mehrere starke lokale Marken vereint, darunter Aebi, Schmidt, Monroe, Towmaster, Meyer, Swenson, MB, Arctic, Nido und ELP, die eine Vielzahl von Erfahrungen und Fachwissen in die Gruppe einbringen.



„Die integrierte Angebotserstellung auf Basis der Variantenkonfiguration mit dem DocBuilder vereinfacht die tägliche Arbeit deutlich und erlaubt unseren Verkäufern, individualisierte Angebote direkt aus SAP zu erstellen. Mit einer Lösung deckt TeamWork alle Länder und Marken der Aebi Schmidt Group ab.“

## HERAUSFORDERUNGEN

Um die komplexen Anforderungen der Angebotserstellung für Aebi Schmidt zu erfüllen, mussten zuerst die entsprechenden Grundlagen in SAP etabliert werden. Aebi Schmidt hat dazu die Variantenkonfiguration von SAP eingeführt, der DocBuilder greift für die Datenbeschaffung direkt darauf zu. Ein Angebot besteht aus einer Vielzahl von Komponenten, Varianten und Positionen, dessen Erstellung in verschiedenen Sprachversionen und Formaten möglich sein muss. Mit dem DocBuilder werden Angebote als Word-Dateien generiert, und alle relevanten Produktbeschreibungen und Bilder werden den konfigurierten Produkten zugeordnet. Es besteht weiter die Möglichkeit, dass der Verkäufer

das Dokument in Word flexibel anpasst und das Angebot auf individuelle Bedürfnisse ausrichten kann. Danach wird das Angebot als PDF-Datei an das SD-Angebot angehängt und versendet.

DocBuilder ermöglicht es, Angebote und andere Formulare direkt aus SAP mittels MS-Word zu generieren. Direkt im SAP-System integriert, werden Daten aus dem SD verarbeitet und dem Benutzer zur Verfügung gestellt. Via FIORI kann so ein Dokument erzeugt und vom Ersteller, wenn nötig, noch editiert werden. Die Formularvorlagen können ohne Entwicklerkenntnisse direkt in MS-Word erstellt und angepasst werden.

# VORTEILE FÜR AEBI-SCHMIDT

- Die Angebotsdaten werden im FIORI durch den Verkäufer erfasst. Dafür wird auf die SAP Variantenkonfiguration zugegriffen und ein SD Angebot erstellt.
- Der DocBuilder generiert die Dokumente zum SAP SD Objekt
- Das Angebot wird im Format MS-Word ausgegeben, mit Bezug dritter Datenquellen (z.B. Bilder, techn. Unterlagen, u.a.) und kann von den Mitarbeitenden angepasst werden.
- Mehrere Angebotsvarianten / Optionen innerhalb einer Offerte möglich
- Mehrsprachig in 12 Sprachen



“Die Verkäufer nutzen Variantenkonfiguration, FIORI und MS-Word für personalisierte Angebote, während der Betriebs- und Verwaltungsaufwand für das SAP CC minimal bleibt.“



Bruno Kuratli  
DocBuilder Produktmanager  
TeamWork

## ÜBER TEAMWORK

TeamWork ist ein unabhängiger, international tätiger SAP Komplettanbieter mit über 1'200 Mitarbeitenden. Vom Hauptsitz Genf, den Standorten Bern und Zürich sowie 20 weiteren globalen Standorten realisiert TeamWork lokale und internationale SAP Projekte.

Als gründergeführtes Unternehmen im Besitz der Familie Rey-Gorrez sowie dem jeweils lokalen Management agiert TeamWork unabhängig von Investoren und zeichnet sich durch hohe Flexibilität und sehr viel Begeisterung für ihre Kunden aus.

**TEAMWORK**  
Way of **PERFORMANCE**

### TeamWork Schweiz AG

Wankdorfstadion | Prime Tower  
Papiermühlestr. 73 | Hardstrasse 201  
3014 Bern | 8005 Zürich

+41 31 331 94 30

[www.teamwork-ch.net](http://www.teamwork-ch.net) | [info@teamwork.net](mailto:info@teamwork.net)