

SUCCESS STORY

TEAMWORK
Way of PERFORMANCE

Offres complexes avec
TW Solutions DocBuilder



Aebi Schmidt Group

2'830
Collaborateurs

90 Pays
Distributeur

14 Usines
plus de 100'000m² de
surface de production

SITUATION INITIAL

Chez Aebi Schmidt Group, plus de 5'000 offres sont générées chaque année, couvrant une énorme variété de variantes de produits, différents produits et unités de vente, qui doivent répondre à diverses exigences géographiques. Malgré cette complexité, il n'y avait jusqu'à présent aucune intégration dans SAP, ce qui entraînait une double saisie des données, peu de contrôle et des possibilités d'adaptation limitées.

Les vendeurs locaux souhaitaient des offres individualisées et facilement adaptables. Basées sur les données de l'offre Sales Distribution (SD), ces offres devaient être modifiables sans l'aide des développeurs SAP.

Face à ces exigences, Aebi Schmidt a choisi le DocBuilder de TeamWork. Cet outil offre une intégration SAP complète, un grand contrôle et une grande flexibilité dans la création de devis et la personnalisation des modèles.

Aebi Schmidt en quelques mots

Le groupe Aebi Schmidt est un fournisseur mondial de solutions intelligentes pour des surfaces de circulation propres et sûres ainsi que pour l'exploitation de terrains exigeants. Basé en Suisse, le groupe est présent sur des marchés clés dans le monde entier, notamment en Europe, en Amérique du Nord et en Chine. Aebi Schmidt propose une large gamme de produits, dont des balayeuses compactes, des lames à neige et des saleuses. Le groupe Aebi Schmidt regroupe plusieurs marques locales fortes, dont Aebi, Schmidt, Monroe, Towmaster, Meyer, Swenson, MB, Arctic, Nido et ELP, qui apportent au groupe une multitude d'expériences et de connaissances spécialisées.



„La création intégrée d'offres sur la base de la configuration des variantes avec DocBuilder simplifie considérablement le travail quotidien et permet à nos vendeurs de créer des offres individualisées directement à partir de SAP. Avec une seule solution, TeamWork couvre tous les pays et toutes les marques du groupe Aebi Schmidt.

CHALLENGES

Pour répondre aux exigences complexes de la création d'offres pour Aebi Schmidt, il a d'abord fallu établir les bases correspondantes dans SAP. Aebi Schmidt a introduit à cet effet la configuration des variantes de SAP, le DocBuilder y accédant directement pour l'acquisition des données. Une offre est constituée d'une multitude de composants, de variantes et de positions, et sa création doit être possible dans différentes versions linguistiques et différents formats. Avec DocBuilder, les offres sont générées sous forme de fichiers Word et toutes les descriptions de produits et images pertinentes sont attribuées aux produits configurés. Il est également

possible d'adapter le document dans Word et d'adapter l'offre aux besoins individuels. L'offre est ensuite jointe à l'offre SD sous forme de fichier PDF et envoyée.

DocBuilder permet de générer des offres et autres formulaires directement depuis SAP à l'aide de MS-Word. Directement intégré dans le système SAP, il traite les données de SD et les met à la disposition de l'utilisateur. Un document peut ainsi être créé via FIORI et, si nécessaire, édité par son auteur. Les modèles de formulaires peuvent être créés et adaptés directement dans MS-Word sans avoir besoin de connaissances en développement.

AVANTAGES POUR AEBI-SCHMIDT

- Les données de l'offre sont saisies dans FIORI par le vendeur. Pour cela, il accède à la configuration des variantes SAP et crée une offre SD
- Le DocBuilder génère les documents correspondant à l'objet SAP SD
- L'offre est éditée au format MS-Word, avec l'aide de sources de données tierces (images, documents techniques, etc.). Cette offre peut être adaptée par les collaborateurs
- Plusieurs variantes d'offres / options possible au sein d'une offre



"Les vendeurs utilisent la configuration de variantes, FIORI et MS-Word pour des offres personnalisées, tandis que les frais d'exploitation et de gestion de SAP CC restent au minimum."



Bruno Kuratli
DocBuilder Product manager

TeamWork

À PROPOS DE TEAMWORK

TeamWork est un prestataire indépendant de services SAP complets, actif à l'échelle internationale et comptant plus de 1'200 employés. Depuis son siège à Genève, ses bureaux à Berne et à Zurich, et 20 autres sites dans le monde, TeamWork met en œuvre des projets SAP locaux et internationaux.

En tant qu'entreprise gérée par son fondateur, la famille Rey-Gorrez et par la direction locale, Team-Work fonctionne indépendamment des investisseurs et se caractérise par un haut degré de flexibilité et d'enthousiasme pour ses clients.



TeamWork Schweiz AG

Wankdorfstadion | Prime Tower
Papiermühlestr. 73 | Hardstrasse 201
3014 Bern | 8005 Zürich

+41 31 331 94 30

www.teamwork-ch.net | info@teamwork.net